

Übergabe / Verkauf:	Verkauf des Betriebes (Herstellung von Isolationspanelen) an einem langjährigen Mitarbeiter durch Management buy out. Der bisherige Firmeninhaber ist 57 Jahre alt und möchte das Unternehmen an seinen leitenden Angestellten verkaufen.	
Arbeitskräfte:	8 Mitarbeiter	
Geschäftsentwicklung bisher:	Umsatz: T€ 1.200,0	erw. Cash-flow T€ 130,0
Geplante Geschäftsentwicklung:	1. Jahr: Umsatz: 1.300,0	erw. Cash-flow 135,0
	2. Jahr: Umsatz: 1.350,0	erw. Cash-flow 145,0
	3. Jahr: Umsatz: 1.400,0	erw. Cash-flow 150,0
Vorhaben:	Existenzgründung durch Erwerb der Geschäftsanteile der GmbH. Finanzierung des Übernahmepreises	
Kaufpreis:	T€ 950,0 Für den Kaufpreis liegt ein vom Käufer beauftragtes WP-Gutachten nach IDW-Standard vor. Der errechnete Unternehmenswert liegt bei T€ 1.000. Käufer und Verkäufer haben sich auf T€ 950 geeinigt. Der Kaufpreis beinhaltet T€ 350,0 Übernahme von bestehenden Darlehen des Unternehmens und den Eintritt in die Verträge bezüglich der bisher über GA-Zuschüsse finanzierten Anlagegüter sowie T€ 600,0 immaterielle Vermögenswerte incl. Kundenkartei.	
Finanzierungsbedarf gesamt:	T€ 1.150,0 incl. T€ 200 Betriebsmittelkredit	
Finanzierungsplan:	T€ 100,0	Eigenmittel
	T€ 350,0	Übernahme bestehendes HB-Darlehen
	T€ 150,0	Verkäuferdarlehen
	T€ 350,0	Hausbankdarlehen (zu verbürgen)
	T€ 200,0	KKK (zu verbürgt)

¹Bitte beachten:

Das Fallbeispiel soll als Anregung dienen und helfen, die komplexe Materie eigenständig zu erschließen. Es unterstützt die Vorbereitung einer fachkundigen Beratung. Es wird kein Anspruch auf Vollständigkeit und Richtigkeit erhoben.