

Übergabe / Verkauf:	Handel mit Uhren und Schmuck. Firmenübergabe durch den Altinhaber (55 Jahre) erfolgt krankheitshalber. Nachfolger innerhalb der Familie sind nicht vorhanden.	
Arbeitskräfte:	4 Mitarbeiter	
Geschäftsentwicklung bisher:	Umsatz: T€ 1.400 (die Geschäftsentwicklung ist krankheitsbedingt rückläufig, das Kostenmanagement ist mangelhaft, jedoch: die Käufer sehen deutliches Umsatz-Potenzial)	erw. Cash-flow T€ 25
Geplante Geschäftsentwicklung:	1. Jahr: Umsatz: 1.600 2. Jahr: Umsatz: 1.900	erw. Cash-flow 50 erw. Cash-flow 105
Vorhaben:	Existenzgründung. Zwei bisher (u.a. für das Unternehmen) auf freiberuflicher Basis tätige Schmuckhandelsvertreter kaufen die Assets der Firma.	
Kaufpreis:	T€ 155 Übernahmepreis, davon: Anlagevermögen T€ 25. Warenbestände T€ 130. Der Preis orientiert sich an den aktuellen Werten für Anlagevermögen und Warenlager. Eine Wertermittlung über insgesamt T€ 170 liegt vor. Verkäufer und Käufer einigen sich auf T€ 155. Vertraglich vereinbart darf die „alte“ Firmierung kostenfrei weitergenutzt werden.	
Finanzierungsbedarf gesamt:	T€ 230, davon T€ 155 Kaufpreis und zusätzlich T€ 75 Warenavfinanzierung.	
Finanzierungsplan:	T€ 155	Hausbankdarlehen (zu verbürgen)
	T€ 75	KKK (zu verbürgen)
Sonstiges:	Eigenmittel können nicht eingebracht werden (Einkommen der Übernehmer bisher zu gering). Als Eigenmittlersatz wird die Verpfändung eines Ansparplanes (monatlich € 100,00) in die Sicherheitenstruktur aufgenommen.	

¹Bitte beachten:

Das Fallbeispiel soll als Anregung dienen und helfen, die komplexe Materie eigenständig zu erschließen. Es unterstützt die Vorbereitung einer fachkundigen Beratung. Es wird kein Anspruch auf Vollständigkeit und Richtigkeit erhoben.